

Acquisition Brief — QuantumCO2.com



Actif proposé

- **Nom de domaine :** QuantumCO2.com (.com, exact-match)
- **Nature :** actif numérique descriptif, conçu comme bannière neutre pour les programmes et hubs à l'intersection **Quantum / Compute avancé** et **CO₂ / climat / décarbonation**.
- **Ne sont pas inclus :**
 - aucun service de conseil, de modélisation, d'ingénierie ou de R&D,
 - aucun label, aucune méthodologie certifiée, aucun logiciel, aucune base de données,
 - aucune opinion de crédit, aucun engagement de performance environnementale.

Contacts (suggestion)

- Site : <https://www.quantumco2.com>
- Email : contact@quantumco2.com
- LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/quantumco2>

Ce document — pour qui, pourquoi

Ce brief est destiné à un comité de décision **C-suite / Board** :

- CEO, CFO, CSO, Chief Sustainability Officer, Chief Scientist, CTO/VP Engineering,
- directions Climat / CO₂, Stratégie, Innovation, R&D, Data/IA, Relations institutionnelles,
- équipes Corporate Venture, M&A, Partenariats.

Objet : permettre d'évaluer si **QuantumCO2.com** doit être sécurisé comme bannière stratégique pour un **programme Quantum × CO₂** (simulation, optimisation, scénarios de décarbonation) au sein d'un groupe, d'un consortium ou d'une initiative public-privée.

Ce document n'est **pas** un document réglementé, ni une recommandation d'investissement, ni une offre de produit financier.

1) Décision en une page

Ce que c'est

QuantumCO2.com est un **nom de domaine .com exact-match**, lisible et mémorisable, pour désigner l'usage du calcul avancé – incluant quantique et “extreme compute” – dans la gestion des émissions, des technologies CO₂ et des trajectoires de décarbonation.

Ce que ça change

- Vous disposez d'une **bannière simple** pour fédérer : R&D, climat, opérations, finance, data/IA, partenaires académiques et industriels.
- Vous posez un langage clair (“Quantum CO₂”) pour parler d'un sujet émergent, sans être enfermé dans la marque d'un fournisseur.
- Vous sécurisez un **territoire narratif rare** à la croisée de deux mégas-tendances : Quantum / Compute d'un côté, Net Zero / CO₂ de l'autre.

Ce que vous pouvez déployer dès maintenant (exemples)

- **Programme “Quantum CO₂ – Readiness & Roadmap”**
 - inventaire des cas d'usage (simulation de matériaux, capture & stockage, optimisation de procédés, scénarios systèmes énergétiques),
 - feuille de route 12–36 mois alignée sur les contraintes climat / CO₂ existantes (ETS, CBAM, CSRD, trajectoires Net Zero).
- **Centre de ressources Quantum × CO₂**
 - panorama des technologies (quantique, HPC, hybrides),
 - fiches d'usage et matrices risques/opportunités,
 - bonnes pratiques de gouvernance (partenariats, IP, données, sobriété énergétique).

- **Voix écosystème**
 - hub neutre pour cas d'usage, collaborations, appels à projets,
 - cadre de dialogue avec chercheurs, start-ups, institutions et régulateurs.

Pourquoi c'est défendable

- Terme simple, combinant deux mots déjà ancrés : *Quantum* + *CO₂*.
 - .com global exact-match → **verrou sémantique** sur la bannière “Quantum CO₂” au niveau international.
 - Complément naturel au pack **Co2Capacity** et à **Quantique.io** pour un acteur qui veut structurer un portefeuille complet “Quantum & Climat”.
-

2) Contexte & timing (2025–2035)

- Accélération des engagements **Net Zero** et des politiques CO₂ (ETS, CBAM, taxonomies, reporting durable).
- Montée en puissance des programmes **Quantum for Climate / Quantum for Energy**, pilotés par États, hyperscalers et majors industrielles.
- Besoin d'outils de simulation et d'optimisation pour :
 - les technologies de capture / stockage,
 - les procédés industriels intensifs en carbone,
 - les portefeuilles d'actifs, scénarios et stress-tests CO₂.

Dans ce paysage, **QuantumCO2.com** offre :

- une bannière neutre pour relier les investissements Quantum / HPC aux objectifs CO₂,
 - un point d'entrée unique vers les travaux “Quantum for Climate” d'un groupe ou d'une filière,
 - un nom facilement communicable auprès d'investisseurs, autorités, partenaires.
-

3) Trois scénarios de déploiement (illustratifs)

A. Groupe énergie / industrie lourde (programme interne “Quantum CO₂”)

- Portail QuantumCO2.com pour un programme groupe couvrant :
 - simulations de procédés (ciment, acier, chimie, raffinage, matériaux bas carbone),
 - planification de projets de capture / stockage,
 - optimisation de l'équilibre coûts / émissions / risques.
- Effets attendus (ordre de grandeur) :
 - réduction des frictions entre R&D, climat, finance, opérations,
 - meilleure lisibilité des projets exploratoires Quantum / HPC côté Board et régulateurs,
 - capacité accrue à attirer partenaires et talents.

B. Hyperscaler / acteur Quantum & HPC (hub écosystème “Quantum CO₂”)

- QuantumCO2.com comme vitrine neutre d'un programme “Quantum for CO₂”:
 - cas d'usage clients, démonstrateurs, collaborations,
 - librairie de ressources (datasets, workflows, exemples de codes),
 - appels à projets avec industries et laboratoires.
- Bénéfices indicatifs :
 - crédibilité renforcée sur le segment “Quantum for Climate”,
 - visibilité auprès des grands industriels, fonds climat, agences publiques.

C. Alliance / initiative de filière (observatoire Quantum × CO₂)

- Nom utilisé comme bannière d'**alliance public-privée** ou de **plateforme neutre** :
 - référentiels communs, benchmarks, études,
 - conférences, groupes de travail, communiqués partagés.
- Bénéfices :
 - effet réseau,
 - meilleure coordination des efforts de R&D,
 - narratif commun pour les financements publics/privés.

(Tous les exemples sont purement illustratifs ; ils n'engagent pas le vendeur.)

4) Avantage stratégique spécifique de QuantumCO2.com

- **Intersection unique** : beaucoup d'acteurs parlent soit de Quantum, soit de CO₂ — peu contrôlent la bannière qui les relie clairement.
 - **Lisibilité Board** : deux mots qui parlent à la fois au Chief Scientist et au CFO.
 - **Flexibilité** : peut servir de nom d'initiative, de hub, de programme R&D, d'observatoire, sans enfermer dans un modèle économique précis.
 - **Effet bundle** :
 - combiné avec **co2capacity.com / .io / .ai / carboncapacity.com** → colonne “Capacity & Scénarios”;
 - combiné avec **quantique.io / postquantique.fr** → colonne “Infra Quantum & PQC”.
-

5) Cadre légal & responsabilités

- Le vendeur cède uniquement le **nom de domaine QuantumCO2.com**.
- Aucun service de conseil, d'ingénierie, d'audit, de modélisation, ni aucune prestation réglementée n'est fourni.
- Aucun avis juridique, financier, fiscal, environnemental ou scientifique n'est donné dans ce document.
- Le vendeur n'est :
 - ni une autorité publique,
 - ni un régulateur,
 - ni une agence de notation,
 - ni un organisme officiel “Quantum for Climate”.

L'acquéreur :

- reste seul responsable de la conception des services, contenus, modèles, méthodologies et communications diffusés sous QuantumCO2.com,
- doit s'entourer de ses propres conseils (juridique, climat, R&D, data, réglementaire) pour tout usage du domaine.

Ce document :

- ne constitue pas une offre de produits financiers ou de services réglementés,
 - ne garantit aucune performance environnementale ou financière,
 - ne crée aucun lien d'affiliation avec un État, une institution ou un régulateur.
-

6) Processus type d'acquisition

1. Prise de contact & NDA

- contact initial via contact@quantumco2.com ;
- signature éventuelle d'un accord de confidentialité bilatéral.

2. Échanges stratégiques

- clarification des usages envisagés (programme interne, plateforme, alliance),
- discussion sur un éventuel **bundle** avec d'autres actifs (Co2Capacity, Quantique.io, etc.).

3. Offre formelle

- périmètre (QuantumCO2.com seul ou intégré à un pack),
- prix, conditions et calendrier de transfert envisagés.

4. Sécurisation via escrow

- recours possible à un service d'escrow de noms de domaine reconnu,
- sécurisation simultanée paiement + transfert.

5. Transfert du domaine

- changement de titulaire via les registrars concernés,
- accompagnement possible pour le basculement vers les DNS de l'acquéreur.

6. Clôture & communication

- option : annonce publique coordonnée,
- ou stricte confidentialité, selon la stratégie de l'acquéreur.